

AMT KREIENBAUM GmbH ist ein junges Unternehmen mit Sitz in Langenfeld-Rheinland, zentral zwischen Düsseldorf und Köln gelegen. Wir vertreten exklusiv verschiedene Produkte der enteralen Ernährung wie beispielsweise Ernährungs sonden, die sowohl Patienten als auch Anwender gleichermaßen überzeugen. Unsere zu betreuenden Partner sind Krankenhäuser, Fachkliniken, Home Care Institutionen sowie der medizinische Großhandel. Qualität ist uns sehr wichtig, deshalb gehört das Angebotsportfolio zu den qualitativsten und anwenderfreundlichsten Produkten weltweit.



Unsere Stärken liegen in der intensiven Beratung, dem Verkauf und kundenfreundlichen Service. Wir verstehen uns als vertrauensvoller Partner für Kunden, Anwender und unseren Beschäftigten. Wir pflegen stets ein respektvolles Miteinander und können mit Agilität, gegenseitiger Unterstützung und hervorragender Unternehmenskultur punkten. Dafür engagieren wir uns heute und zukünftig im gesamten Team.



Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen

Sales Manager / Vertriebsspezialist für Produkte der enteralen Ernährung im Außendienst Gebiet Ostdeutschland (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Repräsentation des Unternehmens AMT KREIENBAUM GmbH
- Vertrieb und Markteinführung etablierter und neuer Produkte v. a. im Bereich der enteralen Ernährung
- Vertrieb und Beratung vorwiegend bei den Zielgruppen Krankenhäuser, Fachkliniken, Home Care sowie medizinischer Großhandel
- Persönliche Ansprache von Interessenten und Gewinnung von Neukunden sowie Bestandskundenpflege
- Präsentation bei Kunden sowie auf Fachmessen und Kongressen
- Realisierung der Vertriebsziele und Kennzahlen
- Umsetzung der Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Beobachtung und Analyse des Markt- und Wettbewerbsumfeldes
- Berichterstattung an den Business Development Manager



Ihre Kompetenzen:

- Ausbildung / Studium im natur-/wirtschaftswissenschaftlichen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- Nachweisbare Vertriebsfolge, idealerweise im Umfeld von Krankenhäusern, medizinischem Handel und Home Care
- Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit Kliniken und dem medizinischen Großhandel sind vorteilhaft
- Nachweisbare Vertriebserfahrungen sowie ausgezeichnetes Beziehungs- und Konfliktmanagement
- Hohes Maß an Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Zielorientierung und unbedingter Wille zum Erfolg mit einer markanten Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerische Persönlichkeit, Einsatzbereitschaft und ausgeprägtes Umsetzungstalent
- Gute EDV-Kenntnisse und gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Hohe Bereitschaft für Reisetätigkeiten



Ihre Vorteile:

- Ein leistungsorientiertes Einkommen verbunden mit einem Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- Flexible Arbeitszeit sowie betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeit am Zukunftskurs eines Unternehmens im attraktiven Markt Medizinprodukte
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im Team und ein faires Miteinander
- Eigenverantwortung und Mitwirkung auf die kontinuierliche Weiterentwicklung unserer Prozesse
- Unsere ausgezeichnete Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Angabe des möglichen Eintrittsdatums und Gehaltsvorstellungen, an die Personalabteilung z.H. Frau Claudia Christ unter kariere@amt-kreienbaum.de.